

# 1to1ミーティングシート      更新日：2021/11/01

|                                                                                                                                                                                                            |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>1. 名前とプライベート情報</p> <p>増本重孝。</p> <p>少年野球のコーチをしています。</p> <p>我が子以外の多くの子供と接していると、忘れかけていた大切な事を思い出す時がある。</p> <p>それを仕事に活かし、頑張りたい。</p> <p>平成28年度、島田商工会議所青年部会長。</p> <p>平成28年度、静岡県商工会議所青年部連合会理事。</p>              |
| <p>2. 会社名、役職</p> <p>株式会社 ワイエス（静岡県）</p> <p>社内に「プロテクトラボ」という研究室を持つ。</p> <p>プロテクトラボ全国施工協力会本部（東京都）</p>                                                                                                          |
| <p>3. 専門分野</p> <p>虫が建物に近寄らない害虫ブロック（液体忌避剤）の製造。</p> <p>密着困難な石材タイル床に密着するタイルコーティングバリア（ガラスコーティング）の製造。</p>                                                                                                       |
| <p>4. 他にない強み</p> <p>害虫ブロック、タイルコーティングバリア、共に日本一（たぶん）の能力を持つ、オンリーワン商材です。</p> <p>「売りつけ」ではなく、この商材を活用し、業務拡大、売上アップ、顧客満足等に繋げられる方に責任施工として取扱店制度をご提案しています。</p> <p>主業務にプラスするだけではなく、害虫ブロック等を活用し主業務を獲得されている取扱店様もあります。</p> |
| <p>5. こんな方や会社を、増本 重孝は探しています。</p> <p>塗装業、清掃業、建築板金業、外壁業、防水業、造園業等、外回りに関わる建設関係業者。</p> <p>旅館などがある観光地の方。</p> <p>取引先に食品工場がある方。</p> <p>一般住宅や店舗等のリフォーム工事に関わっている方。</p> <p>そして何よりも、新しい業務拡大に興味ある方。</p>                 |
| <p>6. 増本 重孝について、どう話を切り出したらよいか</p> <p>建物に吹きかけると、夏の間虫が近寄らない液体があるよ！</p>                                                                                                                                       |