

圧倒的な存在感 『販売力＋開発力』

不動産売買 在井 健二さん

ビジネスの協業関係になっていただきたく、土業の方をお繋ぎしました。
私を含めた3者での顔合わせの席で、土業の方から相談が。

土業さんの顧客が不動産購入にあたって、トラブルにあっていると。
法律専門家への相談など、色々対処についてはお話ししていたのとのことでしたが、
在井さんの判断では、即刻弁護士に入って対処した方がいいとのアドバイスが。

かなり危うい状況で、在井さんから細かく状況のご説明をいただきました。これは経験の豊かな在井さんならではの素晴らしいサポートでした。
まさかの展開に、その場で在井さんと土業さんの関係性もうなぎ上り。
以降は素晴らしい関係を築いてくださること間違いないかと思えます。

通常不動産会社が持つのは『販売力』。これだってビジネスには必要不可欠なものです。しかし、在井さんが『販売力』に加えて持つのは『開発力』。
圧倒的な違いが生まれます。その土地をどのように活かすべきか。
実現に必要な条件、作る必要のある環境の判断と実行力。

まるで一人デベロッパーのような圧倒的な経験と知識と行動力で重武装されているのが在井さんなんですね。
上記の相談の解決も、知識と経験の為せる技。不動産のことなら、まずは在井さんに相談で間違いない。
特にどうすればいいのか困っている、放置された『元農地』の土地があれば、在井さんが素晴らしい対応をしてくれます！

私は全幅の信頼をもって、不動産売買の在井さんをお薦めします。